

Ваша компания также может стать спонсором нашего мероприятия.

Спонсорство конференции позволит Вашей компании обозначить статус в области персонализированной медицины, расширит контакты с учеными и клиницистами.

Официальный спонсор

Спонсорский пакет включает в себя:

Предоставление статуса Официального Спонсора конференции с выдачей соответствующего сертификата.

Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Официального Спонсора с указанием категории спонсорства и с активной ссылкой на Веб-страницу компании.

Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Официального Спонсора с указанием категории спонсорства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, вовремя и после окончания работы конференции

Размещение рекламного баннера компании Официального Спонсора в месте проведения конференции на весь период проведения.

Участие в выставке, проводимой в рамках конференции.

Презентация-выступление представителя компании Официального Спонсора в пленарной сессии программы конференции (до 15 минут).

Участие одного представителей компании Официального Спонсора в конференции без оргвзноса.

Размещение фирменного наименования и товарного знака компании Официального Спонсора с указанием категории спонсорства на титульном листе Программы конференции.

Размещение рекламно-информационных материалов компании Официального Спонсора (брошюр, буклетов, листовок и т.д.) в «Пакет участника» мероприятия.

Распространение рекламно-информационных материалов компании Официального Спонсора (брошюр, буклетов, листовок и т.д.) среди участников конференции в период проведения.

Размер взноса - 100 000 руб.

Примечание.

Если представленные выше спонсорские пакеты не вполне соответствуют вашим пожеланиям, мы можем составить индивидуальный спонсорский пакет непосредственно для вашей компании, учитывая ваши особые предпочтения. Мы готовы предоставить дополнительную информацию и рассмотреть все взаимовыгодные предложения.